

Anmoderation:

Heute haben wir einen inspirierenden Gast hier. Er ist einer der besten Verkaufstrainer Deutschlands. Er lebt und arbeitet für eine neue Ära des Verkaufens.

Er vermittelt starke Werte, persönliches Wachstum mit hoch effizienten Verkaufstechniken.

Von kleinen Unternehmen bis großen Konzernen hilft er Verkäufern Intuition, Herz und Verstand In Einklang zu bringen.

Er ist der Klarheitsbringer für persönliches Wachstum im Vertrieb und verbindet Verkaufstrainings mit Persönlichkeitsentwicklung wie kein zweiter.

Er ist der Autor des Buches: Die Verkaufsevolution
Und genauso heißt auch sein Vortrag: Die Verkaufsevolution
Seid also gespannt, was ist die nächste Evolutionsstufe des Verkaufens ist und welche Fähigkeiten wir brauchen, um unsere Produkte und Dienstleistungen bei unseren Kunden auch in Zukunft noch zu platzieren.

Freut Euch auf Fokus, auf Klarheit und ganz viel Herz.
Freut Euch auf Dirk Stöcker

